

Tél: 0826 305 406

Les réseaux sociaux

Facebook et Twitter: quels enjeux?

Importance de l'image sur les contenus texte : stratégie virale de vos images



Le vocabulaire



Questions de vocabulaire : Buzz, social média, e-réputation...

Social média

Il englobe l'ensemble des solutions et plateformes conversationnelles : réseaux sociaux, blogs, plateforme de microblogging ou social mass média. Un média social est donc distinct d'un réseau social, qui permet de gérer ses contacts et relations.

Buzz

Campagne de communication ciblée permettant d'évaluer le pouvoir d'influence d'une marque, d'un produit. Au cœur des stratégies virales...

E-réputation

Ce qui se dit sur vous et sur votre entreprise, marque et qui est la conséquence de votre présence ou non sur le web

Social Media Monitoring

Désigne l'ensemble des outils et méthodes permettant la surveillance des médias sociaux.

Quelle stratégie?

Avoir plus de fans, de commentaires, de tweets, d'interaction, de contenus... Pour en faire quoi?



État des lieux du web



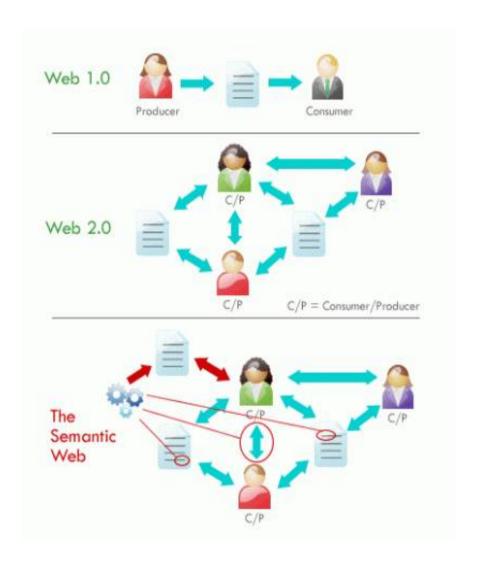
État des lieux du web

3 étapes en cours

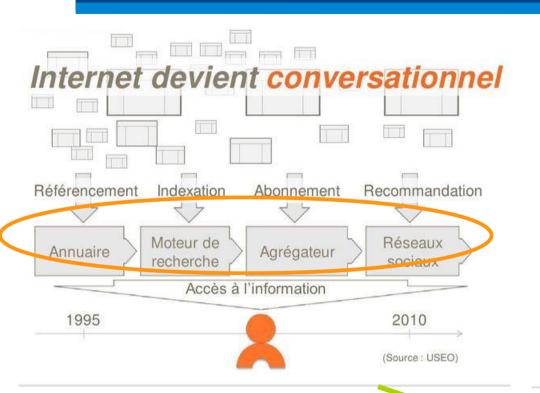
Web 1 : Données Site proposant de l'information

Web 2: Interactions entre individus Site proposant de l'information et invitant le lecteur à réagir, contribuer

Web 3 : Données et individus A minima, un balisage de l'information permettant l'extraction de l'information par des robots. Intelligence artificielle à l'image de Watson.



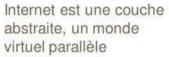




Internet devient hyperlocal



Les internautes entrent en contact avec ceux qui sont à proximité grace à l'introduction de la géolocalisation



(Source: USEO)





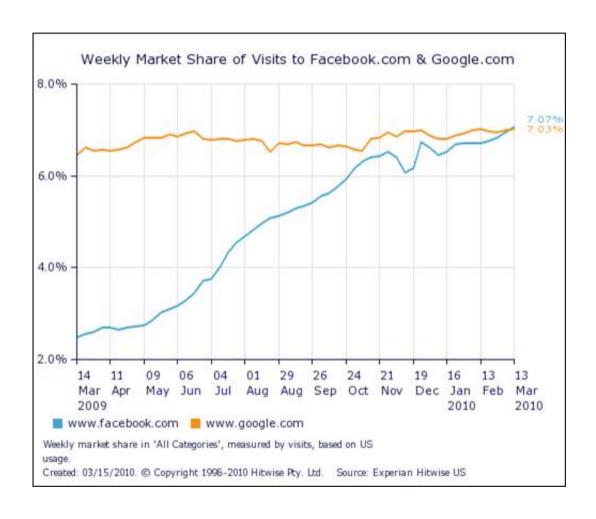




Nouveaux usages: Mobinautes



État des lieux du web



Les usages des internautes démontrent le positionnement dominant de ces nouveaux outils.

Février 2011, Pour la première fois aux États-Unis, les internautes ont passé plus de temps sur les réseaux sociaux, et principalement Facebook, plutôt que sur leur boîte e-mail.

Août 2010, le temps passé sur les réseaux sociaux a été supérieur à celui passé sur les services de Google ou Yahoo! Désormais, 12,3 % du temps passé sur Internet par les Américains est dédié à Facebook, contre 7,2 % en 2009, soit une moyenne de vingt-cinq minutes par jour.



Qui sont les internautes?

Les connectés : 75% des Français

- 98% des 15-24 ans
- 92%des 25-34 ans
- **87%** des 35-49
- 71% des 50-64 ans
- 36%des 65 ans et plus

Catégories sociales

- 98% des catégories sociales supérieures
- 97% des intermédiaires
- 84% des ouvriers
- 91% des foyers comprenant des enfants
- 84% des habitants de l'agglomération parisienne
- 73% des habitants des zones rurales ou en agglomérations de moins de 20000 habitants

Utilisation

- 59% déclarent se connecter plusieurs fois par jour
- 36% utilisent Facebook

A retenir:

- Nivellement des classes d'âge
- Accès par catégorie sociale révèle différents usages : Mobinautes et Internautes
- Principal écart : opposition zone urbaine et zone rurale



Qui sont les internautes?

Sur 47 millions d'internautes français, on estime que près de 38 millions d'entre eux visitent régulièrement des réseaux sociaux et y passent en moyenne 4,1 heures par mois.

Être où sont les internautes et écouter là où ils commentent...

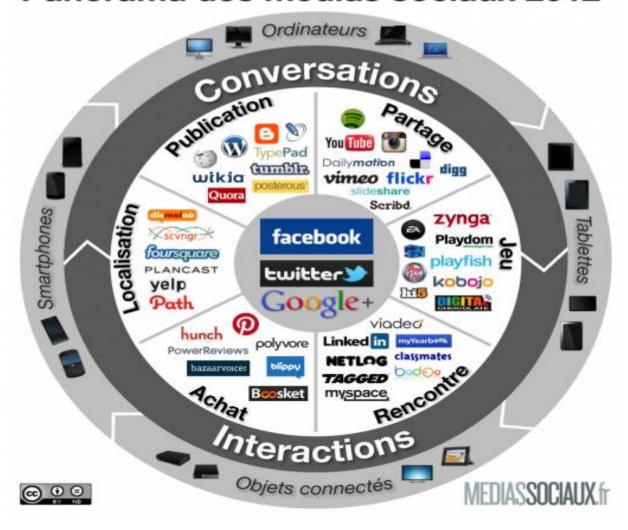
Total pour la France, 6 ans et plus - Domicile et Travail* Source: comScore			
2000 (100 100 100 100 100 100 100 100 100	Total Visiteurs Uniques (000)	Temps Moyen par Visiteur (en minutes)	
Total Internautes France	46.910	1.440,3	
Catégorie Réseaux Sociaux	37.810	247,4	
Facebook.com	32.782	254,9	
Skyrock	10.770	39,7	
Vindows Live Profile	8.083	4,9	
internaute Copains d Avant	3.939	8,5	
Badoo.com	2.626	94,3	
/iadeo	2.285	9,3	
_inkedin.com	2.242	6,4	
Frombi.com	2.201	3,6	
Twitter.com	2.048	7,7	

^{*}Hors trafic issu d'ordinateurs publics tels que les Internet Cafés ou de connections depuis mobiles ou Smartphones.



État des lieux des réseaux sociaux

Panorama des médias sociaux 2012





État des lieux des réseaux sociaux

Présentation des différents médias sociaux en fonction de leur influence.

Comparé à la géopolitique, Facebook aurait l'importance de la Chine.

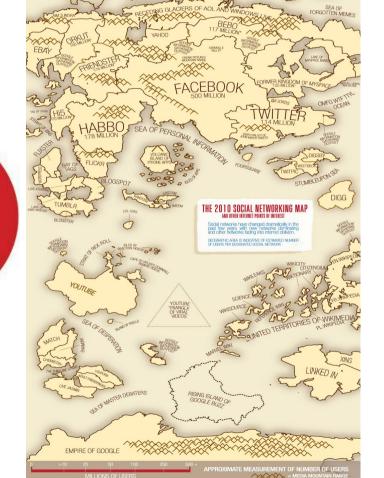
- Facebook
- Twitter
- Habbq

3ème



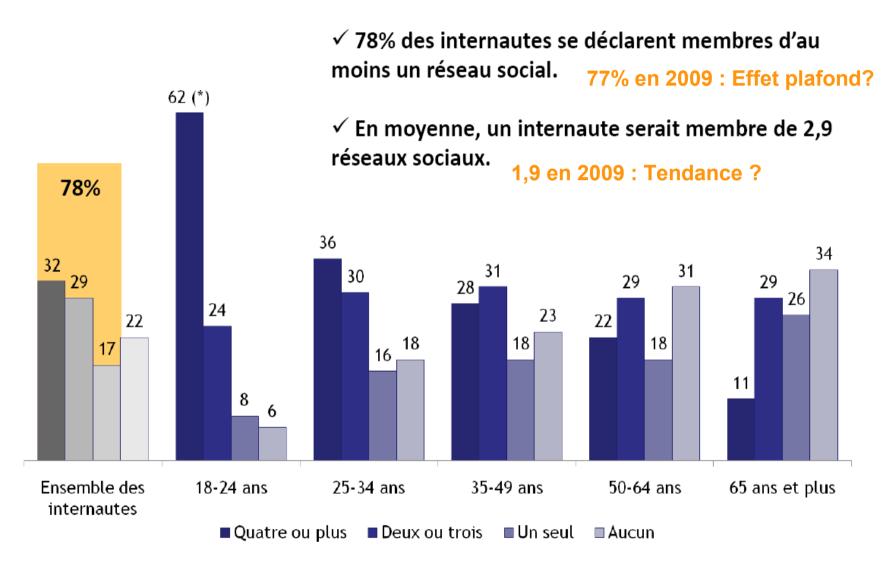
- Facebook : 50 milliards
- Twitter: 4 milliards

Facebbok représente plus de 7% du trafic internet début 2010, soit une part de marché supérieure à Google





Membre des médias sociaux

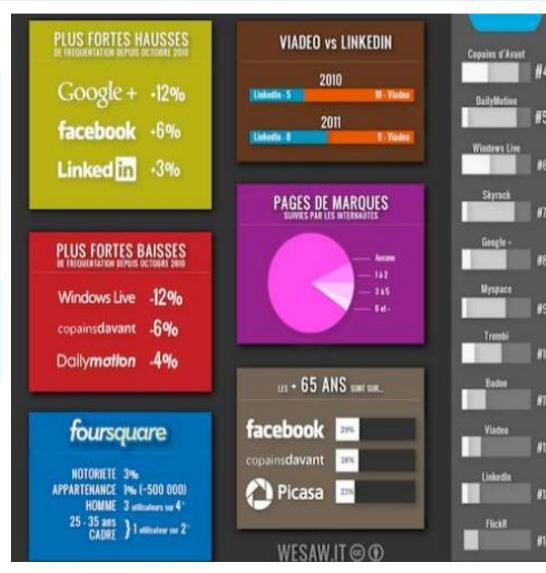




Membre des médias sociaux



État des lieux des réseaux sociaux en 2011



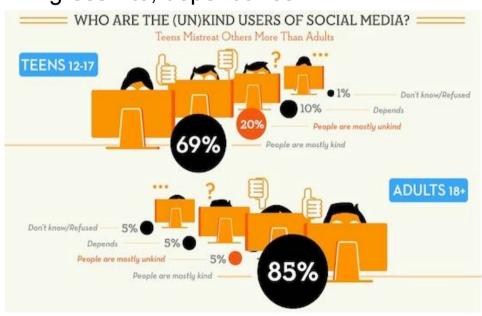


Pour segmenter

89% des 7-12 ans se connectent chaque semaine, une fréquence qui croit avec l'âge



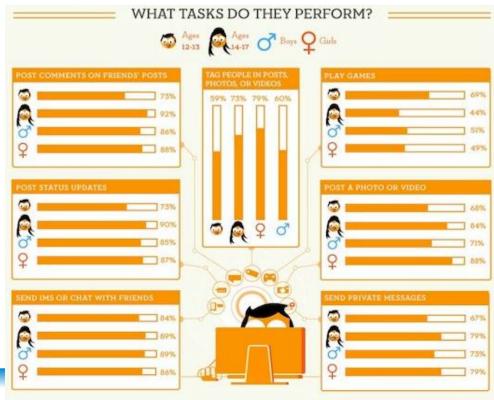
Agressivité, dépendance...



Jeux en ligne



Communication communautaire ...



Pour segmenter

Les médias sociaux et les séniors



68 % d'utilisateurs réguliers d'Internet chez les 55-64 ans









Définir une stratégie de présence sur les médias sociaux



Pourquoi être présent sur les médias sociaux? Parce que vous y êtes déjà mais sans rien contrôler...



Et ensuite...

- Les média sociaux c'est d'abord l'accès à une très large audience pour un coût quasiment nul
- Les média sociaux sont aussi un outil très poussée de segmentation qui permet de ne pas se disperser et d'atteindre plus facilement ses cibles
- Par les média sociaux, on peut facilement établir une proximité et un contact permanent avec les usagers, les habitants, les futurs collaborateurs potentiels, les partenaires, ce qui facilite le suivi des actions et la fidélisation.
- Le caractère multilatéral des média sociaux rend possible le développement d'un marketing viral. En outre, les média sociaux sont de puissants outils pour bâtir et véhiculer une image de marque.
- Enfin la publication de contenu de qualité sur les média sociaux est le meilleur outil de référencement sur internet, ce qui contribue également à la notoriété.



Internet, source d'information préalable

20% des internautes estiment à ce jour que les informations circulant sur les média sociaux influencent leur décision!

- Approfondir la connaissance des internautes
- Estimer la valeur et la réputation d'une marque



- Les réseaux sociaux remontent des commentaires pertinents et précieux : analyse des besoins, écarts entre les services proposés et les usages...
- Interagir avec le monde extérieur
- Les médias sociaux constituent un moyen puissant d'entendre les opinions, d'utiliser instantanément les réactions de vos cibles, et d'accéder à des sources riches d'informations précises et gratuites, non seulement sur la société et ses produits, mais aussi sur son environnement concurrentiel.



Pourquoi être présent sur les médias sociaux



10 bonnes raisons

- 1. Aller où sont vos usagers
- 2. Trouver des prescripteurs / influenceurs
- 3. Multiplier les points d'entrée pour votre site / blog
- 4. Fidéliser les usagers
- 5. Suivre et informer les populations non-utilisatrices de vos services
- 6. Montrer vos expertises
- 7. Contrôler ce que l'on dit de votre *marque*
- 8. Pour améliorer vos produits et services
- 9. La presse traditionnelle se meurt
- 10. Les moteurs de recherche deviennent sociaux



Social média marketing

1. Élaboration de la stratégie marketing « social média »

Décrire les objectifs, les quantifier et déterminer les ratios de performance que vous souhaitez utiliser ainsi que les outils dont vous aurez besoin. Prévoir comment votre stratégie marketing «social média» s'intégrera à votre stratégie globale d'entreprise.

2. Trouver votre cible

Avec autant de réseaux sociaux qui fourmillent d'internautes, il peut être difficile de choisir le bon réseau social. Avant de vous lancer au hasard, commencez par une petite étude pour savoir où vos cibles se trouvent.

3. Donnez un visage humain

Les internautes auront plus de faciliter à créer une relation avec une personne qu'une entreprise.

4. Être un expert

Un des meilleurs moyens de se faire une place sur les médias sociaux est d'être reconnu en tant qu'expert.

5. Apprendre à écouter

Il est facile de tomber dans le piège qui consiste à inonder vos internautes d'information, comme la mise en avant constante de vos services, etc... N'oubliez pas que les réseaux sociaux sont principalement des outils qui permettent de recueillir les avis de vos fans, followers. Dialoguez...



Social média marketing

6. Communiquer

Le but des réseaux sociaux est de dialoguer. Si vous n'êtes pas impliqués et réactifs ils risquent de s'ennuyer très vite. N'hésitez pas à demander des opinions directs à votre communauté afin que les membres se sentent impliqués.

7. Répondre rapidement

La réussite vient aussi du fait de répondre le plus rapidement possible, vous montrez ainsi à votre communauté que vous êtes digne de confiance et que vous fonctionnez comme eux.

8. Être utile

Vous verrez que la participation ne suffit pas pour garder un intérêt. Vous devrez apporter une bonne raison aux internautes de rester sur votre réseau social.

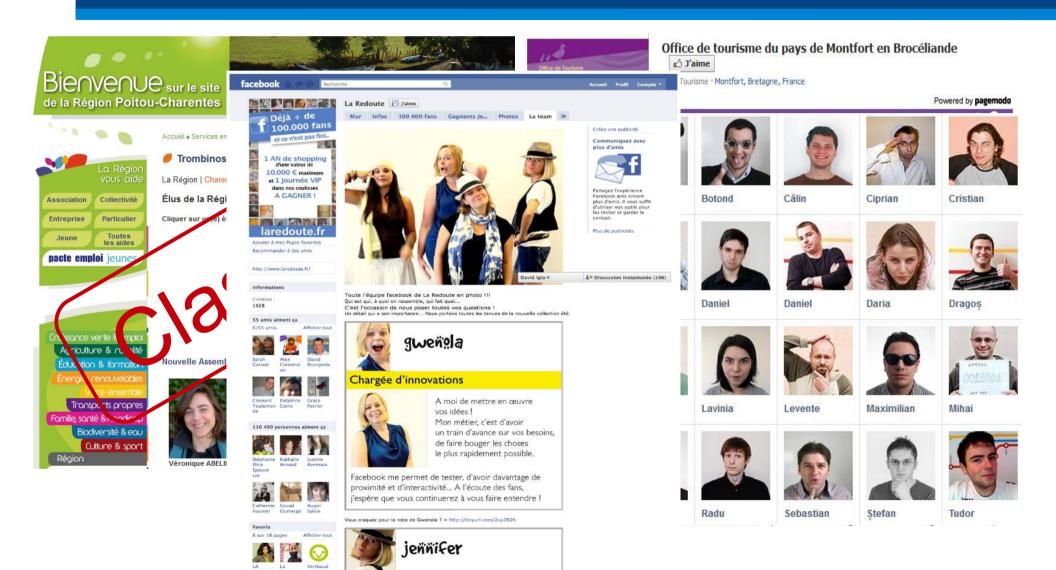
9. Offrir des contenus exclusifs

Il ne faut pas simplement parler de vous, vos fans ou internautes doivent bénéficier d'un traitement de faveur (Exclusivités).



Humaniser le digital

Interactivité : Organigramme



Conseillère client(e)



Quelle que soit la stratégie, il faut des indicateurs d'évaluation

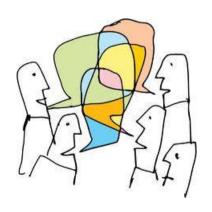


Trafic sur le site : Sources des campagnes

Notoriété : Mots clefs de recherche

Intérêt pour la marque : Fans, Followers, etc.

Interactivité : Recommandations, RT, Commentaires





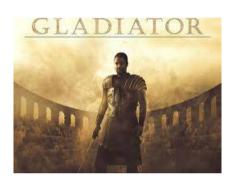


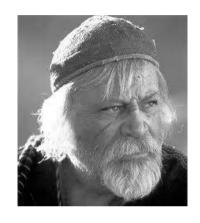


Le ROI est inadapté, il faut penser ROA

- A pour audience
- A pour attention
- A pour action







De Proximo à Maximus : « Gagne la foule »

Le Klout évalue vos performances sociales :

http://klout.com/home



Création des profils: les règles à respecter



Les outils indispensables

Open ID: Identifiant unique pour le web

Gestion des mots de passe : ne pas multiplier les mots de passe au risque de les perdre, s'assurer d'utiliser un mots de passe performant.



Choisir son pseudonyme : Eviter les homonymies et protéger son pseudo sur 160 sites de médias sociaux.



Choisir son avatar : Définir une image que vous utiliserez sur tous les réseaux sociaux











Choisir un avatar pose évidemment quelques questions de ce que l'on donne à voir.

Ne pas oublier que le web 2.0 suggère une humanisation des rapports qui ne peut échapper au branding.

Cela reste du marketing avant tout!

The Joy of Tech

by Nitrozac & Snaggy

A field guide to social media avatars



For an egghead, you'd think he'd figure out how to change his avatar.



Mr. Default. It's true, he is hoping to be a luminous blob of light someday.



The "part of a couple" pic. Because their identity is so wrapped up in each other. They also share a single email address.



The pet pic. Um, an avatar is supposed to represent you, not what's looking at you waiting to be fed.



The Sexy Lady. Somehow she forgot that her parents, grandparents, bosses, co-workers, and creeps are on the Internet too.



The cartoon character. A sign they don't like reality, and prefer a universe where the laws of physics don't apply.



The sell out. (Then again, I could really go for a latte now.)



The constant promoter. Please, this is a social network, not a society for networking!



The celebrity pic. Someone has a crush! (And who could blame them!)



What is that?! Oh, it's nature! Is that still around? I thought we killed it.



Oh you must have been a beautiful baby, but baby, why do I have to look at you now?



The 25-years-ago pic, because you never know when your Facebook page is going to be sent back in time.



The 10-years-ago pic. OMG, look who just arrived from the past!



The Duckface. Cheeks sucked in, lips pursed, supposed to make you look stylish. Actually, makes you look more like a vacuum cleaner is up your butt.



The drunk out-of-my-skull pic. Because that's how they want to be remembered.



The "this makes me look thin" angle. Achieved its zenith on MySpace. Hint: you probably don't want to be associated with MySpace.



The Retro. So old-school, it's new again! In most cases, reflects the user's happiness. In some, their capacity to become a homicidal psychopath.



The Adrenaline Junkie. They're hoping you'll think they are cooler than a picture of their usual activity would suggest (sitting in front of a computer.)

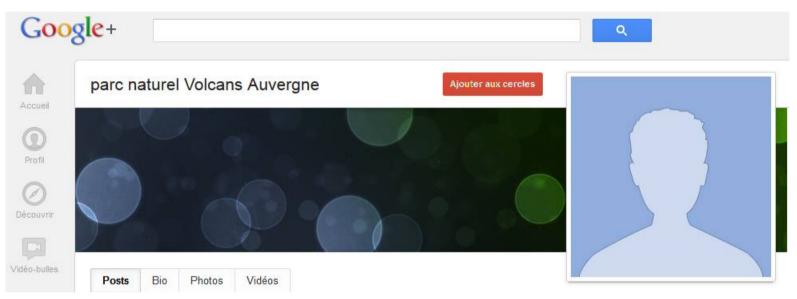


A portrait av by Nitrozac. A sign of extreme good taste, superior intelligence, and humble perfection.



The picture-with-someonefamous. It's the pixel version of name-dropping. Suggestion: choose a celebrity other than a porn star.









Exemples de Google sur Gogle +



Recruter des fans, followers et animer une communauté



Comportement communautaire

La place de l'Internaute a changé, il n'est plus passif :

- Acteur
- Prescripeur
- Diffuseur
- Influenceur

Dans un environnement qui est celui d'Internet avec ses règles

Les médias sociaux permettent de trouver des relais (Expériences client, évaluation, conseil) et des clients.

Il est important de définir sa stratégie et ses objectifs à court et moyen terme et de manière globale : le modèle économique exclusif médias sociaux est à inventer.

Pensons Cross-canal...



General Population, Dec 2010 % of respondents in each group			
	Young adults (ages 18-25)	General population	
Face-to-face conversations	77%	84%	
Email	50%	2070	
Home phone/landline	36%	53%	
Mobile phone conversations	700	50%	
Social networking communities	56%	35%	
Instant messenger	30%	22%	
Mobile messaging (SMS)	48%	19%	
Product or company website	18%	17%	
Product reviews on shopping websites	18%	17%	
Personal website/blog	19%	14%	
Microbiogs	12%	5%	
Note: n=590 Source: COLLOQUY, "Urban Legends: Word and Champions" conducted by Toluna, Mar		fadvocates	



Recruter des Fans

Près d'un quart (23%) des utilisateurs de Facebook « aiment » au moins une marque ayant une page sur le réseau social

Les 15-24 ans : 35%

Les 25-34 ans : 23%

Les 35-49 ans : 13%

■ Au-delà : 2%



Pour les plus jeunes (15-24 ans) : 19% aiment 3 marques ou plus, contre 6% en moyenne dans les autres tranches d'âge.

Les femmes sont plus nombreuses à aimer des marques sur Facebook : 26% contre 19% chez des hommes.

Les « likers » de marques se répartissent en trois groupes quant à leur fréquence de consultation des contenus diffusés par les marques sur leur page : un tiers les consulte très régulièrement soit au moins 3 fois par semaine, un tiers de façon plus épisodique mais plusieurs fois par mois, et un tiers rarement ou jamais.



Pourquoi devient-on Fan?

- 40 % d'entre eux cherchent des informations sur la marque
- 28 % souhaitent trouver des personnes partageant leur intérêt
- 25 % souhaitent montrer leur attachement à la marque

Principales raisons:

- 1. **Identification à la marque**, revendiquer publiquement sa sympathie pour une marque
- 2. Opportunité d'être en relation avec des personnes que je ne connais pas mais avec qui j'ai potentiellement des affinités car nous aimons la même marque
- 3. Possibilité d'en savoir plus et d'interagir avec une marque au-delà de ses produits/services
- 4. Volonté d'en savoir plus sur les produits, être tenu informé d'éventuelles promotions et **tirer avantage** d'offres exclusives

Facebook Fan Page



Best Strategies and Examples



Règles de communication et d'animation



Contenu = Ligne éditoriale

Il est indispensable de définir une ligne éditoriale pour chaque réseau et de s'y tenir.

Thèmes traités, identité des rédacteurs, registre de langue, qualité d'écriture, etc. Il en va de votre crédibilité.



Contenu = Message clair

Les internautes doivent savoir ce qu'ils trouveront sur vos pages et savoir ce à quoi ils s'engagent en vous suivant.

Usages des données personnelles, règles de fonctionnement, etc.



Contenu = Original

Il est indispensable de produire des contenus spécifiques aux médias sociaux. Ne reprenez pas uniquement les contenus de votre site. Il faut donner une raison aux internautes de vous suivre.

Contenu = Professionnalisme

Démontrez votre légitimité et donnez la parole à des professionnels reconnus. Vos posts vont être partagés, commentés. Ils doivent être irréprochables.



Contenu = Social

Vos pages web doivent pouvoir être partagées pour corroborer votre présence sur les médias sociaux.

Recruter des Fans ou des Followers ne se fait pas sur les plateformes de chaque réseau mais sur le web. Votre site est au cœur du projet social media.





















Contenu = Authenticité

Votre communauté doit se retrouver dans vos contenus et soutenir vos propos. Il faut les inviter à partager, commenter, recommander, évaluer...











Le web a ses codes de communications et ses modèles :

Les mèmes













Facebook et Twitter: quels enjeux?



Facebook, spécificités des pages entreprise



Facebook

Le Facebooker français actif est une parisienne

Possédant un compte

- **83%** des 15-24
- 62% chez les 25-34 ans
- 31% chez les 35-49 ans
- 16% chez les 50-64 ans
- 4% chez les 65 ans et plus



24 Millions d'utilisateurs en France

Connexion quotidienne

- 67% des Facebookers de 15-24 ans (dont 43% plusieurs fois par jour)
- 58% chez les 25-34 ans
- 40% chez les 35-49 ans
- 33% après 50 ans



Les valeurs de Facebook

Idéal étudiant

Mise en relation des individus sur la base d'un trombinoscope

Usage des données personnelles

La cession des informations personnelles via la mise en place de jeux



Puritanisme américain

Facebook censure

- Avocat pro-palestinien en 2007
- · Application : Breakup Notifier
- Gustave Courbet, L'Origine du monde sur la page de l'artiste Frode Steinicke en 2011

Facebook censuré

- Révolutions de Jasmin
- Chine
- Algérie...

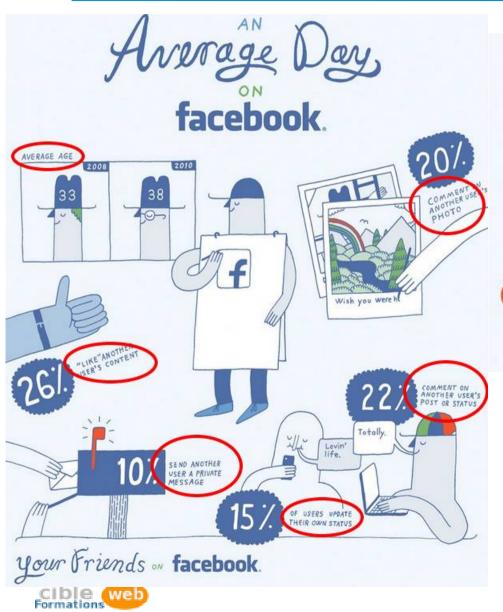
Facebook bannit

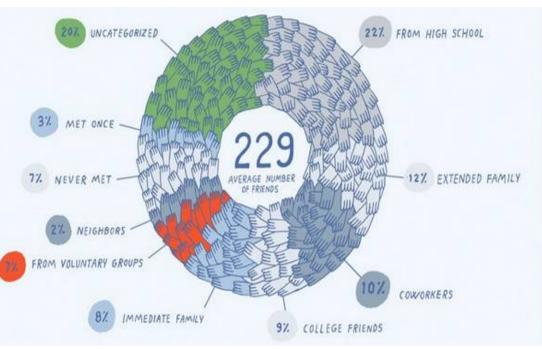
 Mozelle Thompson, responsable de la confidentialité sur Facebook déclare que 20000 personnes seraient bannies chaque jour (Adolescents ?, âge légal est de 13 ans)

Monde virtuel et frustration matériel

Un modèle très américain du bonheur rendant dépressif : la dépression-Facebook La dépression Facebook prise au sérieux : Prévention du suicide sur Facebook

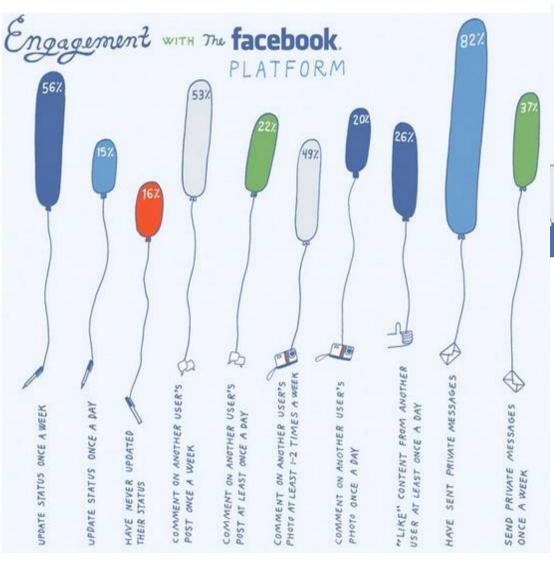






Usages sur Facebook:

- Moyenne d'âge plus élevée : 38 ans
- 229 contacts en moyenne, liés au parcours scolaire





Principale activité

- L'importance des messages privées se confirme
- Commentaires de posts voire de photos...
- Faible taux de Likes



Facebook

1,5 millions d'entreprises présentes sur Facebook

- → Mise à jour du 10/03/2011
- Les pages deviennent de réels profils d'entreprises avec lesquels il est désormais possible de s'exprimer sur d'autres pages Facebook :
 - En tant que Page Fan ou Profil personnel
 - Partager, Liker en tant que Page Fan pour une meilleure lisibilité de votre marque et expertise.
- Alertes sur les post
- Suivi des Fans
- Modération automatique sur mots clefs
- 5 images pouvant être mises en avant
- Publicité : réutilisation de l'actualité du site, communication personnalisée
- Référencement : Edgerank du Wall
 - Poids des mises à jours Facebook, l'affinité entre les membres, la qualité de leurs interactions et le caractère récent du post





	f	TOP 10 MEDIA BY NUMBER OF FANS	f
Figures in T	housands	Figures in T	housands
Lacoste	7 261	NRJ	1 118
Dior	6 348	FUN RADIO	1 112
Louis Vuitton	4 860	VDM	1 096
Oasis Fun Page	2 102	Norman fait des vidéos	903
Disneyland® Paris	1 420	Cyprien	858
M&M's France	1 291	Skyrock	772
EA Sports FIFA France	1 154	FRANCE 24	634
Dragibus	985	TF1	567
Kiabi, la mode à petits prix	957	Eurosport	561
Christian Louboutin	923	M6	462
TOP 10 BRANDS BY AVG ENGAGEMENT	110000000000000000000000000000000000000	TOP 10 BRANDS BY RESPONSE RATE Tennis-Warehouse France	100%
Free Mobile (Officiel)	4.1528%	Tennis-Warehouse France	100% 94%
TOP 10 BRANDS BY AVG ENGAGEMENT Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4	110000000000000000000000000000000000000		100%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France	4.1528% 2.1871%	Tennis-Warehouse France IMusic-School	100% 94%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4	4.1528% 2.1871% 1.6968%	Tennis-Warehouse France IMusic-School Atlas for men	100% 94% 88%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4 Avon France (officiel)	4.1528% 2.1871% 1.6968% 1.2906%	Tennis-Warehouse France IMusic-School Atlas for men iDTGV	100% 94% 88% 84%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4 Avon France (officiel) Alsace	4.1528% 2.1871% 1.6968% 1.2906% 1.0780%	Tennis-Warehouse France IMusic-School Atlas for men iDTGV Auchan Drive	100% 94% 88% 84% 83%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4 Avon France (officiel) Alsace Vies de chats avec Whiskas NESCAFÉ Dolce Gusto France	4.1528% 2.1871% 1.6968% 1.2906% 1.0780% 1.0753%	Tennis-Warehouse France IMusic-School Atlas for men iDTGV Auchan Drive Croquons La Vie avec NESTLÉ	100% 94% 88% 84% 83% 83%
Free Mobile (Officiel) Tahiti Tourisme France Renault 4 Avon France (officiel) Alsace Vies de chats avec Whiskas	4.1528% 2.1871% 1.6968% 1.2906% 1.0780% 1.0753% 1.0628%	Tennis-Warehouse France IMusic-School Atlas for men iDTGV Auchan Drive Croquons La Vie avec NESTLÉ BRED Banque Populaire	100% 94% 88% 84% 83% 83% 79%

Avec une particularité en France, en comparaison des pays anglo-saxons, le Français ne devient pas facilement Fan d'une marque...

Et la quitte très vite...

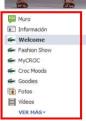






Lacoste 🖒 Me gusta





Información Discover more from Lacoste at: http://www.lacoste.c...

8,611,758 rsonas les gusta esto 222,670 personas están hablando de esto

Me gusta



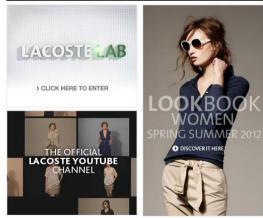


FELIPE OLIVEIRA.

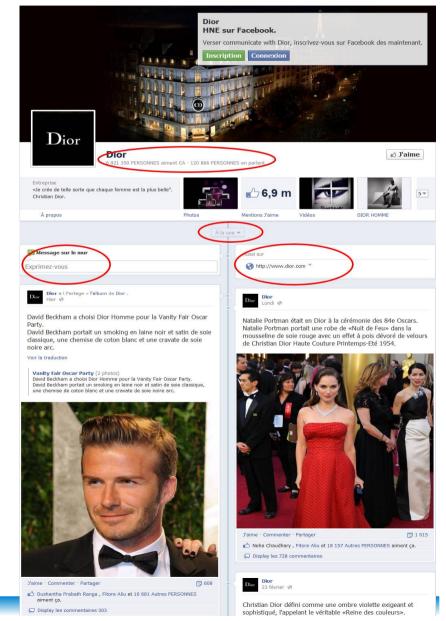
Citroën



Crear un(a) página







Logo: 180 x 180

Dates importantes, Milestones: 843 x 403



Cover: 851 x 315

Applications: 111 x 74

Aucune offre commerciale en une Aucune coordonnées en une (Téléphone, adresse, mail, etc.) Aucune action Facebook de type Like ou tout autre Calls to action en une





Facebook et la Timeline: Scénariser sa communication





La **Timeline** nécessite :

- De raconter votre histoire,
- De mettre en scène votre communication Facebook
- D'alterner les contenus : posts, événement, communication à la une, date, etc.

La Timeline doit être un moyen de recruter et de fidéliser vos Fans

- Qualité des contenus proposés
- Scénarisation
- Interactivité

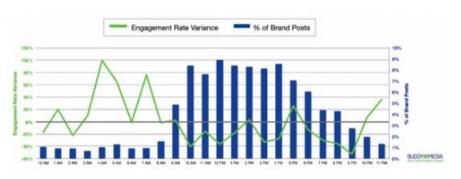


Animer une page Fans Facebook: les différents contenus attendus

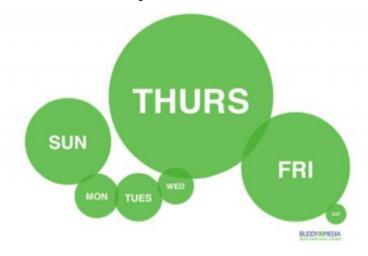


Utiliser Facebook : De bonnes conditions

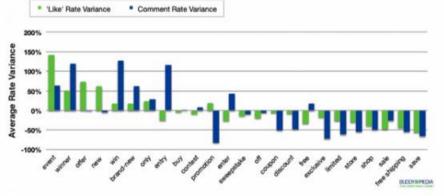
1 - Les horaires



2 – Les jours



3 - Les mots clefs et vocabulaire d'action





4 – Posts longs: +80 caractères. Attention aux raccourcisseurs d'Urls



Utiliser Facebook: Unlikes

Pourquoi les Facebookers pourraient mal vous juger

- Il est important de ne pas poster trop de message, cela évitera de saturer le fan de votre page
- Évitez d'être trop marketing, même si vos objectifs sont de développer le nombre de Fans. *Créer des objectifs : 5000 Fans*
- Une page Facebook est là pour donner des informations, pas pour saturer les murs de termes compliqués
- Animez votre page avec du contenu diversifié, captivant et plaisant
- Régulièrement récompensez vos fans, avec des offres privilèges.

Soyez présent et solliciter vos fans :

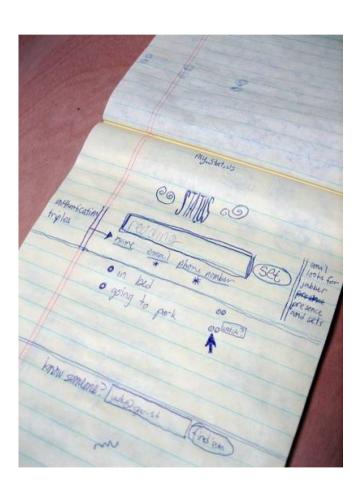
- Ouvrez des discussions, forums, questions
- Partagez des documents, diaporama, albums, vidéos





Twitter: pour bien commencer, importance du paramétrage





Le projet Twitter à sa création en 2005

Le premier tweet envoyé : 21 mars 2006







just setting up my twttr







Membre des médias sociaux

7% des internautes interrogés déclarent avoir un ou plusieurs comptes Twitter (5% en 2009)



Profil des utilisateurs :

- Internautes âgés de 18 à 24 ans (17%d'utilisateurs),
- Les indépendants (13%)
- Les CSP+ (12%)
- Les habitants d' Île-de-France (11%).

5,2 Millions en France

La moitié sont actifs...

Complémentarité entre les médias :

- 15% des utilisateurs de *Facebook* déclarent posséder un compte *Twitter*,
- 26% des utilisateurs de YouTube

Usages de Twitter : Etude Yahoo

• 0,05% des comptes attirent l'attention (20000) soit les médias, célébrités, organisations et blogueurs





www.seminaires-webmarketing.com

www.cibleweb.com/blog



formation@cibleweb.com

Tél: 0 826 306 407



CibleWeb Formations

CibleWebF

Formations et séminaires pour les métiers du Web : webmarketina. e-commerce, référencement naturel, e-mailing, médias sociaux, administration de site, veille...

Béziers http://www.seminaires-webmarketing.com/

Éditer votre profil 4 103 TWEETS 1 262 ABONNEMENTS 943 ABONNÉS

2h

2 h

3 h

4 h

6 h

Tweets Abonnements Abonnés Favoris Listes Semblable à vous Microsupport France @microsuppo... Abonnements philippe desseigne @pdesseignegmx Abonnements Community Manager @gdcommuna... Abonnements

bwikker

© 2012 Twitter A propos Aide Conditions Confidentialité Blog Statut Applications Ressources Offres d'emploi Annonceurs Professionnels Médias Développeurs

Tweets



CibleWeb Formations @CibleWebF

4 min Le Figaro - Sociétés : Casino se renforce dans l'e-commerce

awe.sm/5ggv5 Avec Monshowroom.com



CibleWeb Formations @CibleWebF

Comment Facebook va faire payer les marques | FrenchWeb.fr

ow.ly/9ma5L

CibleWeb Formations @CibleWebF

Smile et RBS signent un accord de partenariat awe.sm/5gguz

CibleWeb Formations @CibleWebF

Votre service client évalué... par vos clients | L'Atelier: Disruptive

innovation awe.sm/5qqbB



CibleWeb Formations @CibleWebF

3 principes pour utiliser Google analytics | Le Blog Cibleweb ow.ly/9m68l

CibleWeb Formations @CibleWebF

Pour le paiement mobile, le SMS remplace la carte bancaire | L'Atelier:

Disruptive innovation awe.sm/5ggbA

Les comptes les plus populaires sur Twitter donnent une image du réseau.

Pour la France, nous disposons de classements :

Top des twitteuses par domaine d'activité

Classement par activité : Médias sociaux, Journalistes, Blogueurs, etc.

Il est à noter que l'usage de Twitter reste assez professionnel en France.

Ce qui peut constituer une opportunité...







@maximebarbier



Les sujets les plus abordés sur Twitter en 2011

HASHTAGS

- 1. #egypt
- 2. #tigerblood
- 3 #threewordstoliveby
- 4 #idontunderstandwhy
- 5. #japan
- & #improudtosay
- 1. #superbowl
- 8 #jan25 >

TECH

- Mac App Store
- 2 Sony NGP
- 3 Guitar Hero
- 4 Mozilla Firefox
- 5 Duke Nukem Forever
- & iPad
- 1 iPhone
- & Nintendo 3DS
- 9 Mortal Kombat
- 10. iPod

WORLD NEWS

- 2 Raid on Osama bin Laden >
- Japanese earthquake andFukushima nuclear disaster >
- 4 Shooting of Gabrielle Giffords
- 5. Gaddafi's death
- Swine Flu outbreak

Tous les résultats : Twitter 2011



Utiliser Twitter: 10 erreurs

- Ne pas remplir son profil
- Avoir un pseudo trop long
- Ne pas répondre aux autres
- Ne pas faire de Mass Follow
- Faire des fautes d'orthographe
- Écrire uniquement en majuscules
- Donner une information erronée
- Utiliser Twitter à sens unilatéral
- Écrire en SMS pour les professionnels
- Donner une information sans RT l'original





Utiliser Twitter: le Vocabulaire

- Hashtag : mots cléfs pour suivre un thème et les conversations en lien
- Follow friday, jour de mise en avant de vos Followers avec le @
- MT : Signale un Tweet modifié
- Retweet : commenter et faire suivre un tweet
- OH : Phrase entendue oralement et rapportée sur Twitter
- DM : Message direct à un interlocuteur
- CC : Mise en copie du message
- HT : Sujet traité par un autre utilisateur (Heard trough)
- PRT : Tweet partiellement retweeté
- IMHO: Pour signaler un avis personnel (In My Humble Opinion)

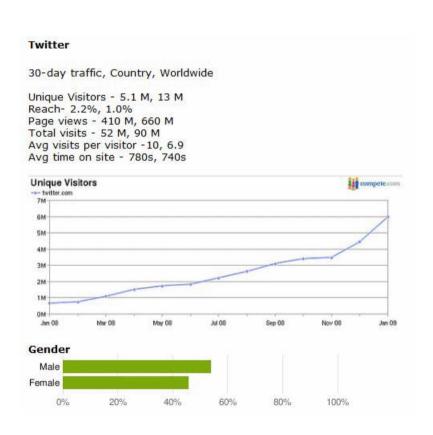


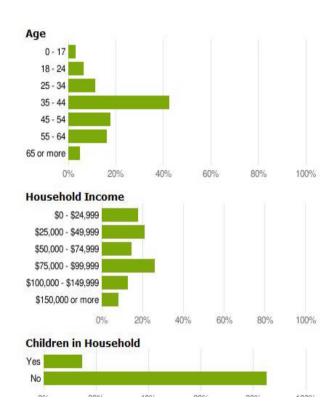
Règles de communication et objectifs attendus



Utiliser Twitter: les statistiques

1 personne sur Twitter suit 70 personnes en moyenne



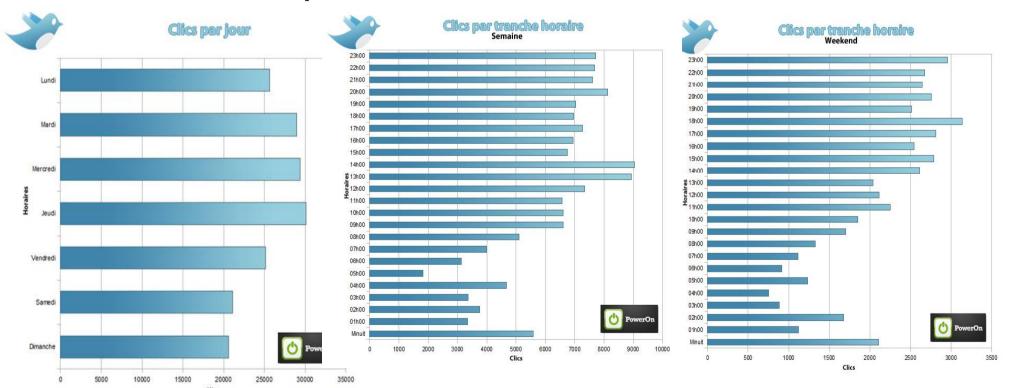




Utiliser Twitter: le meilleur moment

Twitter le jeudi entre 13H et 14H

- Planifier ses campagnes avec des outils spécifiques
- Relancer les campagnes sur des plages horaires différentes pour diversifier ses cibles







A partir d'un Hashtag défini et communiqué à votre communauté



Ocarat qui veut révolutionner son marché va x3 son catalogue et promouvoir les "petits" créateurs #CaféDigital http://tinyurl.com/85mxmfk about 5 hours ago by PagesJaunes



http://www.ocarat.com propose 5 000 références et enregistre 50 000 VU #CaféDigital about 5 hours ago by PagesJaunes





http://www.ocarat.com est une bijouterie en ligne créée il y a 2 ans par le fondateur de http://Grosbill.com #CaféDigital about 5 hours ago by PagesJaunes



RT @cafedigitaljf: Nesta quarta, 15/02 tem #CafeDigital !!! Confirme sua presença! http://cafedigitaljf.com.br 3 days ago by PriMPinheiro



Nesta quarta, 15/02 tem #CafeDigital !!! Confirme sua presença! http://www.cafedigitaljf.com.br/ 3 days ago by cafedigitalif

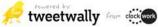
Café Digital

Evento organizado pela CampiDigital, com objetivo de discutir sobre o mercado de comunicação digital em Salvador.

RULES OF THE WALL



http://cafedigital.tweetwally.com/ VIEW FOR PROJECTION VIEW FOR IPHONE







Tweet My Stats!



Twopcharts, tracking Twitter users by language and by city

We have made an effort to find the most influential active Twitter users for cities around the world, as well as widely spoken languages. By selecting any of the cities or languages below you will be directed to a dedicated page with several lists and search capabilities. We have also created a number of twitter tools that can be used for any Twitter account. The menu above shows you the current selection of tools. We welcome any suggestions you may have.

Select City Select the city for which you would like the charts: Adelaide or click the link below: Select City

Select Language Select the language for which you would like the charts: Francais go





Donate

Hosted by (XL

Pour obtenir des statistiques ou informations sur l'activité Twitter

- Vos meilleurs tweets,
- Vos meilleurs followers,
- Qui ne vous suit pas.

http://twopcharts.com/

For remarks, suggestions and complaints, you can contact us at info@twopcharts.com. On Twitter you can find us here: @ql twop 1000



Twitter: Usages

Sous-utilisation de Twitter en France

Quelques pistes d'explication :

Difficultés de connexion

Perçu comme peu fiable par les internautes français

Règles d'écriture

Tweets: 140 caractères... Que doit-on dire sur Twitter?

Sources d'inspiration : Usage professionnel et moins futile...

Etats-Unis: Britney Spears, Kim Kardashian ou Justin Bieber dans le top 10.

En France: Nathalie Kosciusko- Morizet, Marion (blogueuse), Le Monde (média) ou

encore Jean-Luc Raymond (consultant – expert).

Perception élitiste

Règles de fonctionnement pouvant paraître incompréhensibles et pourtant...

Le manque de stratégie : Le Syndrome du Follower followed





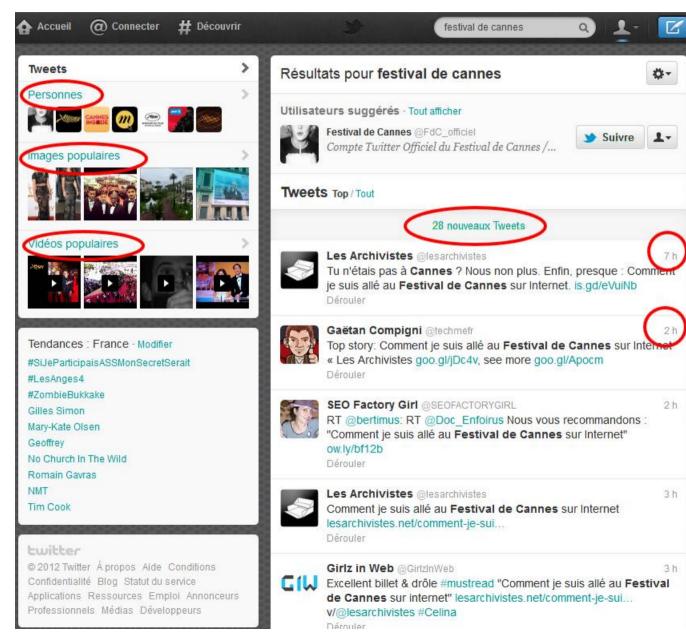
Twitter, la communication locale en temps réel





Les tweets peuvent être géolocalisés et donc très utiles pour des projets locaux :

- Jeu de piste
- Visite guidée
- Commentaires d'un événements
- Partages
 d'images, vidéos,
 etc.



Importance de l'image sur les contenus texte: stratégie virale de vos images



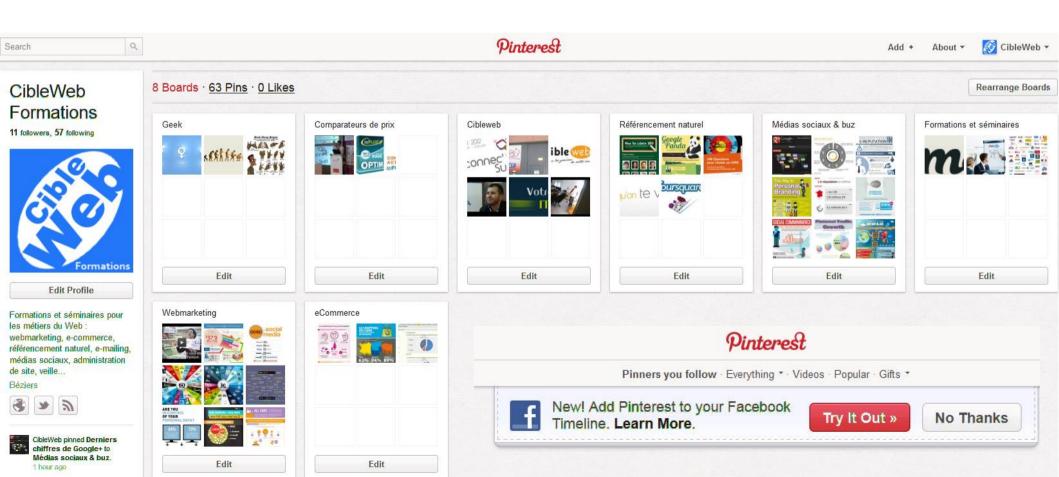
Pinterest: Du catalogue à la mise en vitrine de vos espaces

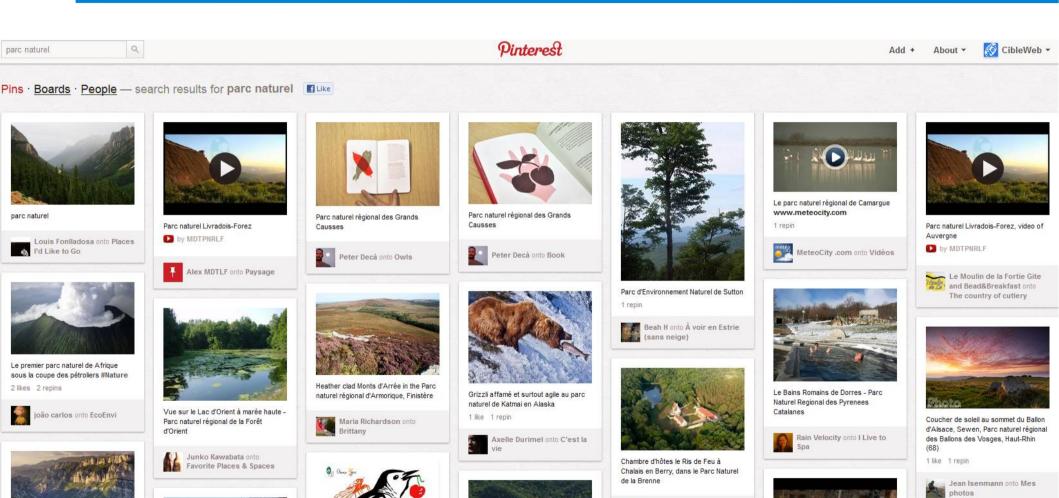


Pinterest: le buzz

Créée en 2010

10 millions d'utilisateurs aujourd'hui, 240000 en France – Importance des femmes Un engouement des marques : Vitrine et un trafic vers les sites 45% de trafic pour les sites e-Commerce





http://pinterest.com/search/?q=parc+naturel







Instagram: Le partage et le commentaire de photographies





Web-mobile

Le partage de photos entre amis avec la possibilité de modifier les images (Filtres).

Acheté 1 milliard de \$ par Facebook.

40 millions d'utilisateurs







Automatiser, synchroniser et humaniser votre présence



1ère étape : Graphes sociaux

Il est indispensable de socialiser vos contenus Ce qui sera d'ailleurs la première tâche du community manager : partager vos pages web sur les médias sociaux où votre entreprise est présente.

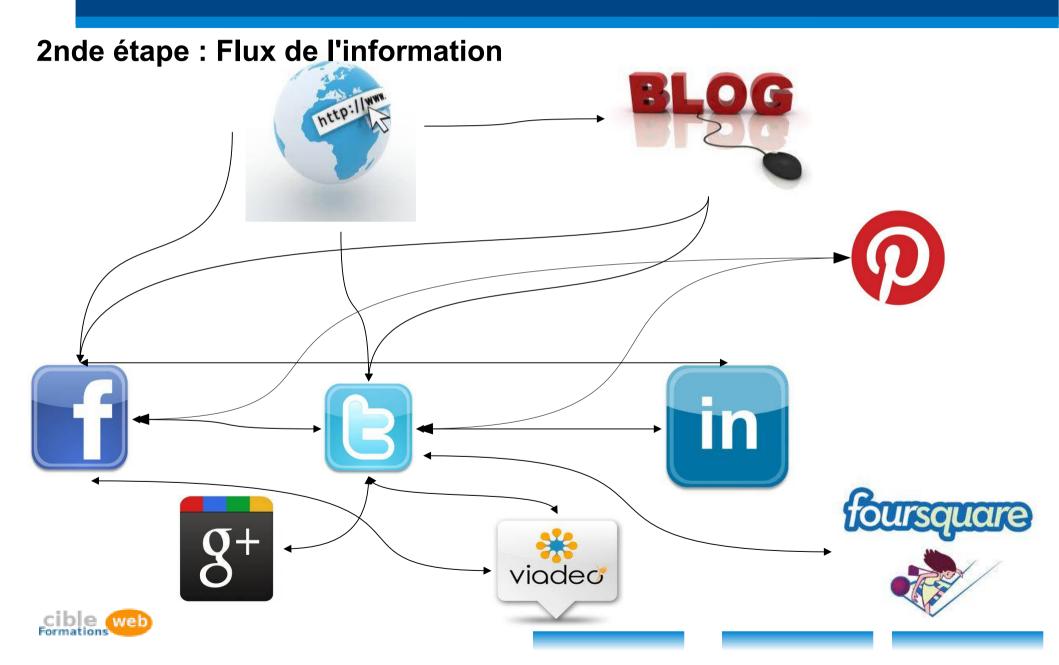


Une question s'impose : quels graphes choisir ? Les graphes sociaux où vous pouvez engager la conversation avec les socionautes... Voire centraliser les commentaires !





Automatiser la présence



+ add

Automatiser la Gestion des flux entre vos différents profils

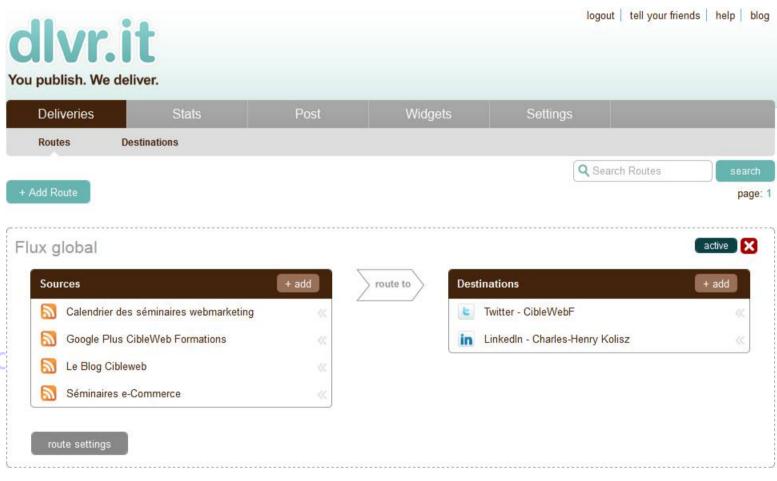
http://app.dlvr.it/c

RT @CiblewebF

Google + Charles-Henry KOLISZ

Twitter / CibleWebF

Sources



route to

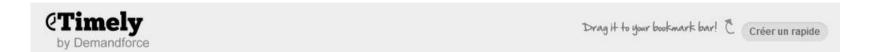
Destinations

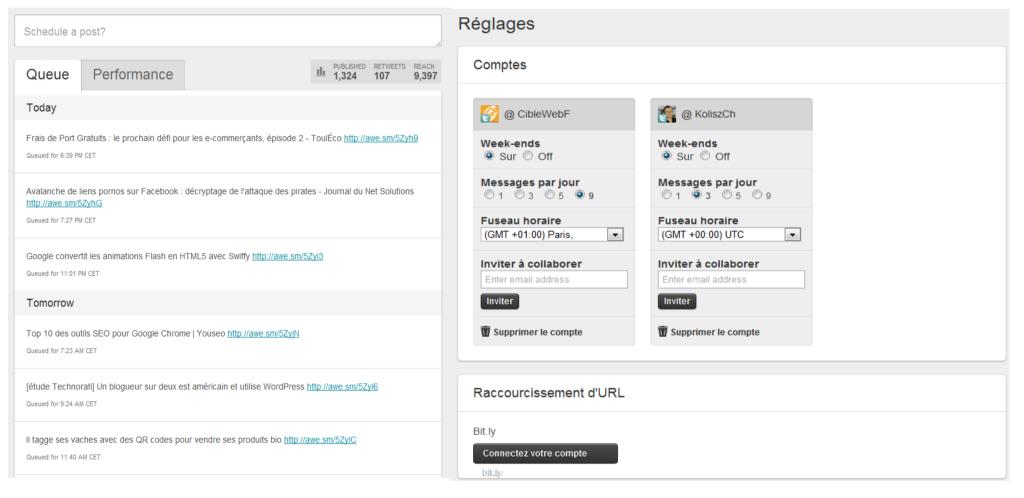
Twitter - koliszCh

active 🔀

+ add









Twitter

Facebook

LinkedIn

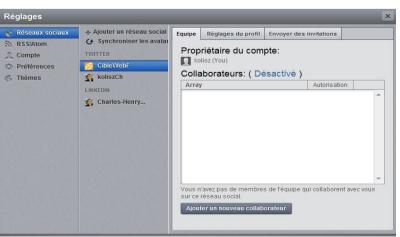
Foursquare

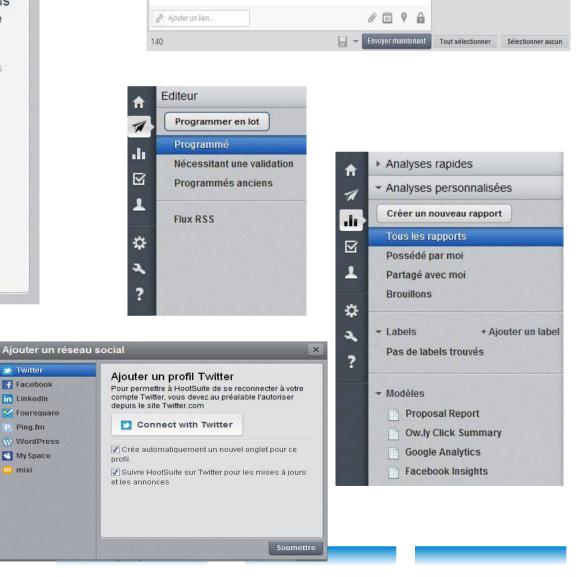
Ping.fm

WordPress

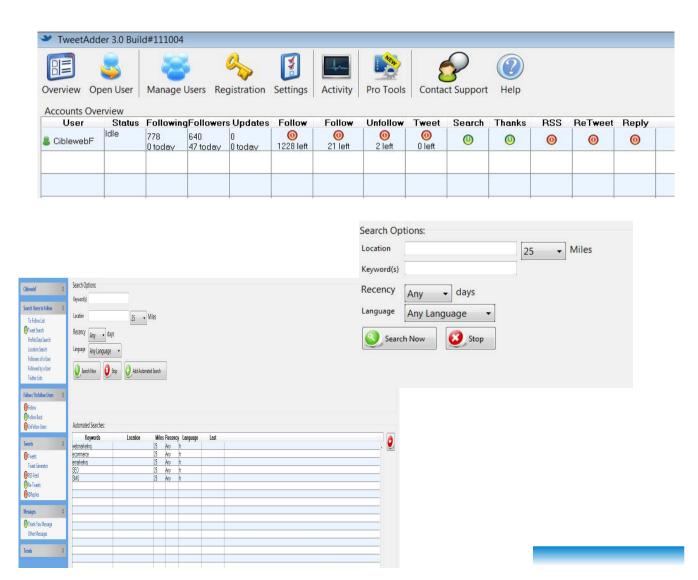
My Space mixi







Optimiser votre compte Twitter



Créer des listes de personnes à suivre

Créer des listes thématiques

Retweet automatique

Follow et Unfollow automatique

Remerciements automatiques

Gestion des flux RSS



Suivre les Followers d'un compte choisi

Remercier les nouveaux Followers

Suivi des Unfollowed



6959529 followers

http://www.metwee.com/



Pour conclure ...



On s'y met...

1.Définir la stratégie

Quelles sont mes attentes?

2.Choisir les médias

Où sont mes cibles? Leurs habitudes?

Comment paramétrer les comptes, les personnaliser, les relier, les synchroniser?

7.
J'anime

3.Les contenus À produire

Que pourrais-je apporter en plus ? A quel rythme ? Ma ligne éditoriale...

6.Un peu de technique

5. Observation de l'environnement

4.Les contraintes de La plateforme choisie

Quels sont les usages, règles de vie, d'écriture?

Où sont mes concurrents? Que font-ils? Qui sont les modèles? Que font-ils? Je veille...



CibleWeb Formations

http://www.seminaires-webmarketing.com

Kolisz Charles-Henry

formation@cibleweb.com

Tél: 06.38.74.32.81

